

JOB DESCRIPTION



VỊ TRÍ: PHÓ TỔNG GIÁM ĐỐC KINH DOANH TOÀN QUỐC

Báo cáo cho CEO

Mức lương: thương lượng

Mô tả công việc

- Xây dựng và triển khai chiến lược kinh doanh toàn quốc trên hệ thống kênh MT, GT, Horeca, B2B và Online theo năm/quý/tháng;
- Thu hút, tuyển dụng và tổ chức nhân sự nhằm triển khai & thúc đẩy nhân sự đạt được doanh số đề ra; xây dựng được cơ chế khuyến khích nhân viên thực hiện vượt kế hoạch;
- Chủ động tìm hiểu và phân tích thị trường, đối thủ cạnh tranh bằng các nguồn thông tin khác nhau để đưa ra chiến lược kinh doanh phù hợp với công ty/tập đoàn;
- Xây dựng được các mối quan hệ mới phục vụ cho công việc, chủ động đón đầu/ cập nhật các xu hướng tiêu dùng mới phù hợp tiêu chí của tổ chức
- Phối hợp với các bộ phận khác: Nhân sự, Tài chính, Kế toán... nhằm cung cấp thông tin cụ thể về các phát sinh trong công việc.
- Các nhiệm vụ khác được giao.

Yêu cầu công việc

- Có từ 5 năm kinh nghiệm trở lên trong quản lý điều hành kinh doanh/bán hàng và đảm nhận các chức danh tương đương tại các công ty ngành hàng FMCG;
- Ưu tiên ứng viên có hiểu biết sâu sắc về ngành và quan hệ rộng rãi với các bạn hàng, đối tác trong ngành FMCG;
- Tiếng Anh giao tiếp tốt (TOEIC tối thiểu 450 điểm);
- Kỹ năng quản lý;
- Kỹ năng giao tiếp tốt;
- Có khả năng làm việc dưới áp lực cao;
- Tư duy sáng tạo tốt và nhanh nhạy;
- Có tinh thần trách nhiệm cao, kỷ luật, tận tụy và nhiệt tình;
- Sử dụng thành thạo phần mềm tin học văn phòng, phần mềm bán hàng;
- Tốt nghiệp Đại học trở lên từ các Trường ĐH Khối Kinh tế



SHARECV VIETNAM COMMUNITY CO., LTD
Address: Floor 5, Tuổi Trẻ Building
60A Hoang Van Thu St, W.9, Phu Nhuan Dist, HCMC

CONFIDENTIAL

- Có thể đi công tác thường xuyên khi có yêu cầu;
- Có mong muốn làm việc lâu dài tại công ty.

- **Thời gian làm việc: Thứ 2 – Thứ 6**
- **Địa điểm làm việc: Quận Hoàn Kiếm, TP. Hà Nội**

You are a best candidate!